

基督徒的價值觀（二）

主講：TJC 整理：羊圈圈編輯小組

三、金錢價值觀

我們總喜歡用金錢來衡量價值，如買房、買車、找工作等……。你只要說出了價錢？別人就知道如何來判斷價值。

主對金錢的觀念是什麼？

馬太福音記載著：「不要為自己積攢財寶在地上；地上有蟲子咬，能銹壞，也有賊挖窟窿來偷。只要積攢財寶在天上；天上沒有蟲子咬，不能銹壞，也沒有賊挖窟窿來偷。」（太六 19-20）

「一個人不能事奉兩個主；不是惡這個，愛那個，就是重這個，輕那個。你們不能又事奉神，又事奉瑪門。」（太六 24）

主並不是不要我們「用錢」，而是不要我們「事奉錢」，我們也不是不能「存錢」，而是要「把錢財積在天上」。

換句話說，錢財是基督徒運用來服事神、幫助人的，但錢財本身不是我們服務的對象。我們的人生並不是要拼命賺錢，而是要把它積存在天上，也就是說，要把今天暫時的錢財，變成永恆價值的東西。

如何積財產在天上？

要如何把今生暫時的錢財，變成永恆的價值呢？

路加福音十六章裡，主耶穌講了一個比喻，他說：有一個不義的管家，浪費主人的錢財，私自揮霍，於是主人叫他把工作交代，打算要辭退他。

這管家想：我不能做管家了，那日後生活要怎麼辦呢？耕田我又沒力氣，討飯又怕丟臉，於是他想到了，要如何讓人在他不當管家時來養他。

趁著他還當管家的時候，他召集了那些欠主人錢的人，問清欠債多少，然後私下免去了部分債務，他的目的是：希望這些人，將來能夠知恩圖報。

主在這裡藉著主人的口吻，來誇獎管家做事聰明。

也藉著比喻勉勵當時的人，用今生錢財來結交朋友，等今生錢財無用時，這些人就接你到永恆的帳幕裡。

主耶穌講這個比喻，並不是要我們效法不義的管家，而是要學習不義管家的聰明，因為他懂得未雨綢繆，懂得為將來打算。在這個比喻裡的管家，知道自己無力鋤田、討飯又怕羞，這是他身心內外的雙重限制，他了解自己、認識自己。

很多時候，我們不如管家了解自己，總覺得自己很行。認為自己的缺點、壞習慣要改很容易。比方說：「減肥！很簡單，只要少吃高熱量食物，再加運動就瘦下來了。」但今天仍然很胖，這就是人不了解自己的軟弱、這是人的惰性。

在信仰上，我們也是如此：「聖經要讀一遍很簡單啊！我每天讀四章，一年就讀完一遍，若我一天四十章，一個月就讀完一遍：我三國演義、紅樓夢、哈利波特七集都看完了，讀聖經很簡單的啦！」

但是很多人信主十年，聖經仍然出不了埃及，所以說，我們不像不義的管家那麼認識自己，以及認識自己所有的資源。當管家知道主人想要辭掉他時，他想：我現在還是管家，我手上仍握有資源，主人的個性我很清楚，他沒要我賠，主人的宅心仁厚也是我利用的資源，所以我私下免人的債，主人應該也不會計較，這管家認識自己也認識他的資源。很多時候，我們不像管家，那麼認識可以運用的資源。

「健康」也是資源，很多人都是「三高族」，就是血糖高、血壓高、膽固醇高。對於自己資源的不夠認識，總覺得自己可以活很久。摩西說：一般人到七十歲，強壯到八十歲，中國也有句「人生七十古來稀。」現在，我能運用的資源還有多少呢？

神給我的環境、教會、傳道，都是我信仰上可運用的資源，我們知不知道？
我們都想工作、念書要成功，這些若我隨便應付，是不會有成就的。
許多人拼命念書、拼命賺錢，而無法來教會，我們對信仰投資有這麼拼命嗎！
我們對信仰的態度、投資，能讓我們得救嗎？
我們的信仰，能讓我們在審判台前，仍挺起胸膛說：沒問題嗎？

主耶穌藉著主人的口吻稱讚管家聰明，用不義的錢財交朋友到永恆帳幕，到底指的是什麼？不義的錢財，不是指他去偷去搶，就好比我們說：不義的世代一樣。同樣的道理，「不義的錢財」指的是今生不義世代的錢財。
我們把今生所擁有的，結交朋友及運用的短暫錢財，都投資在信仰、永恆的事業上，傳福音、幫助人都好，等到錢財無用時（世界結束了），你生前所做的、所投資的、將成為你進入永恆的根據，這就是將財寶積在天上的意思。

舉例來說：有間教會為了傳福音，需要購買一台印刷機，於是請信徒奉獻，這台印刷機用了十年，印了幾千萬張傳單，讓無數人因傳單認識主、信主，歸入教會得救。將來在主來的時候，寫稿、油印的人、奉獻的人都有功勞，這就是做工的果效隨著他們。

「主若今日接我靈魂，能否歡然進樂園」，這是讚美詩 281 首「嘆未得人」，聽說這是一位信主沒多久的信徒，受洗以來，他一直都表現出很高興，有次傳道去訪問他，卻看到他滿臉愁容，傳道追問之下，他才說：「我原本很高興信主，後來想到將來要去主那裡，我卻沒有什麼東西可以給主，想到這裡，心裡就很難過。」因為他是生重病，即將離世的人。傳道聽了很受感動就說：「我把你的想法寫成訊息，然後再譜成詩歌，將來有人因唱這首歌而感動、發熱心，這些果效都歸給你。」這就是這首歌的背景。

我們常不清楚自己的侷限，今生的資源在哪裡？

曾有人說過：將來我只要到天國去掃廁所、當個小衛兵就好了，其實天國不用廁所，也不用小衛兵。所以我們要戰戰兢兢，努力地進天國，進天國容易嗎？想想自己，對信仰的投資，是否能保證將來得救？這是我們要思考的。

約翰福音十二章提到，馬利亞用香膏膏主耶穌，猶大覺得不服氣，他覺得太浪費了，一瓶香膏價值 30 兩銀子，是一般人一年的工資。

對馬利亞而言，這次情況不同、對象是主耶穌，這是機會問題。

因為主說你們常有窮人同在，但不常有我。主就要受死、完成救恩，然後復活升天，想要膏主再也沒有機會了，馬利亞把握住機會。馬利亞有和使徒不一樣的見解，她看到的是機會寶貴；而猶大看到的，卻是香膏本身的價值。而馬利亞願意奉獻、她把握機會為主而用。

五餅二魚，是一個小孩奉獻出來的，這是窮人吃的食物，是五個小小的大麥餅，和二條小小的魚乾。因小孩的奉獻，而讓五千人吃飽。想看看，當時人群中，真的只有他一個人帶著食物嗎？但只有他奉獻了出來，當主讓眾人吃飽時，可能會有人想要說：「主，我這裡有『鮑魚粥』、主，我這裡有麥當勞的大漢堡。」那些人一定很懊悔，假如當時拿出來了，現在我就記在聖經裡了，但機會已經失去了。所以要把握機會，五餅二魚的價值，不在於東西好不好，而是在主要用時，願不願意奉獻上。

金錢的價值，在於願不願為主而用，有人為了主恩，滿山遍野收集餅碎，有人為爭取機會，就把三十兩的香膏倒下去。這就是基督徒的價值觀。

四、見證的價值觀

「但聖靈降臨在你們身上、你們就必得着能力。並要在耶路撒冷、猶太全地、和撒瑪利亞、直到地極、作我的見證。」（徒一 8）

基督徒是基督的見證人，這是錯不了的。

有時為了在人前，要維持屬神的人應有的見證，常需在物質精神上做重大犧牲，若服事神的人，不能為主見證真理，就成為不發光的燈台。

在創世記十三章裡，記載著亞伯拉罕和羅得之事，起因是兩人的牧人為牧場相爭，所以亞伯拉罕把羅得找來說：「我們不可相爭，因為我們是骨肉。」

他任憑羅得把約旦河全平原最好的地方全選走了。

照理說，亞伯拉罕是長輩， he 可以先選的，何況若不是亞伯拉罕把羅得帶在身邊，羅得哪有這些成就；但亞伯拉罕看重的是「和睦的見證」，在他眼中和睦比財務來的重要。他想：神的選民在異地為客，若為了牧草相爭，豈不讓當地的人笑話，神的名會被我們拖累、羞辱的。

我念神學院時，暑假都要出去實習，那時所有的神學生組成「新生命詩班」，協助各地教會佈道會的工作，有時是中午、有時是晚上，我們兩個、兩個一組，一家家去敲門去發傳單，邀請人來參加佈道會。

有次我和一位學長，來到一戶人家前面，聽到裡面很吵，像是夫婦吵架，我們想不要進去了，正準備要離開時，剛好有位老先生牽著腳踏車經過，於是我們轉向老先生發傳單、傳福音。

「老先生您好，我們是真耶穌教會的傳道人，晚上有佈道聚會，歡迎你來參加。」對方馬上表明身分，他是長老會的長老，我與學長對看了一下，哇！釣到大魚了，若長老能來信，那就可以把全教會的人都帶過來了，我們二個人卯足全勁，五大教義、十大信條都搬出來了，說話的同時，還有那對夫妻的吵架的伴奏聲。最後長老打斷我們說：「我看你們還是先進去勸架，那是你們教會的信徒。」我們還能說什麼呢？

很多時候弟兄姊妹的生活的見證，勝過傳道人在台上講的訊息，傳福音很簡單，只要動動嘴巴就好，但用錯了地方，會讓你傳福音的立場變得困難。

他們會說：你的信沒有比我好到哪裡去，你憑什麼向我說教？

因此，亞伯拉罕看重的是「和睦的見證」；而羅得看重的是牛、羊的價值。

列王記下五章記載著痲瘋元帥乃縵，找以色列王醫治他的痲瘋，結果找到了先知以利沙，以利沙並沒有出來迎接他，只是叫僕人傳達，要他去約旦河洗七次，乃縵生氣了，認為先知不尊重他，幸好他肯聽僕人建議，果真得到醫治。

蒙恩的乃縵一除先前之傲氣，他虛懷若谷、必躬必敬地來見以利沙，並且送上厚禮，表明他相信普天下，只有以色列有神。

以利沙拒絕了，因為那是神的醫治，神親自在乃縵，這個外邦人面前大顯尊榮；若他收了任何乃縵的餽贈，就是損壞神的尊榮。

他的徒弟基哈西可不這麼想，平常的苦日子，讓他想要得到點東西，而他這種行

為，讓神的榮耀受損，同時也連累了師父以利沙，所以乃縵的癲瘋轉到他的身上。

以利沙向基哈西說：「這豈是受銀子、衣裳、買橄欖園、葡萄園、牛羊、僕婢的時候呢？」（王下五 26）

以利沙他並不是不需要幫助，而是時機不對啊！

先知看重的是「神的榮耀」，基哈西看重的卻是財物，所以，今天我們也應看重神榮耀的價值，為了「讓神得榮耀」，我們應要有「為神做見證」的價值觀。